



## STORE FORDELE FOR SMÅ FORSYNINGER

**For Morsø Forsyning er Shareds rådgivere et højt kvalificeret ekspertteam, der yder effektiv bistand. Men de er også kolleger – som kender forsyningsselskabernes verden og deres særlige udfordringer. Det er ifølge direktør og bestyrelsesmedlem Vivian S. Søndergaard en af de store fordele ved samarbejdet i Shared. Det samme er sparring, erfaringsdeling og stordriftsfordele.**

– Det er en investering, man foretager. Af tid og kræfter. Men det er det hele værd, siger Vivian S. Søndergaard om samarbejdet i Shared, som Morsø Forsyning siden 1. marts 2017 har været en del af.

Forsyningsselskabet var gennem en længere proces, før man besluttede at træde ind i samarbejdet.

– Der er mange ting, som spiller ind ved sådan en beslutning. Hvilke gevinster ville der være, kunne man få det til at lykkes, og gav det mening med kolleger i Aarhus, når man sad i Nordjylland? Den største bekymring, som især bestyrelsen luftede, var

spørgsmålet om, hvorvidt det ville gå ud over det lokale erhvervsliv. Ville det at indtræde i Shared betyde, at vi ikke længere handlede lokalt?

*”Vi har fortsat mange lokale samarbejdspartnere”*

### Smidigt samarbejde

En vigtig forudsætning for bestyrelsens accept var smidigheden hos Shared, der tilbød Morsø Forsyning en aftale med mulighed for efter et år at



Rådgiverne kender Morsø Forsynings forretning, verden og behov. Det skaber forståelse og tillid, og det giver en ro, som forplanter sig til det daglige arbejde.

træde ud af samarbejdet. Bestyrelsens bekymring gik på, om Shared kunne realisere den forventede besparelse. Efter et år dokumenterede Shared de realiserede besparelser for bestyrelsen.

– Samtidig kunne vi se, at vi havde mange ting i udbud. Da vi ikke selv har ekspertisen, betød det, at vi under alle omstændigheder skulle ud at købe bistand. Og med Shared har vi foruden fordelene ved stordrift fået en stab af faste rådgivere. Jeg har fx lige talt med en af rådgiverne vedrørende leasing eller køb af biler, og fordi han kender os godt og har stået overfor de samme spørgsmål i en af de øvrige forsyninger, kunne jeg hurtigt få svar på om leasing var den bedste løsning.

Rådgiverne kender vores forretning, verden og behov. Det giver ro og skaber forståelse samt tillid, forklarer Vivian S. Søndergaard. Også bekymringerne for Shareds betydning for det lokale erhvervsliv har lagt sig.

– Vi har fortsat mange lokale samarbejdspartnere og gør på vores hjemmeside de lokale leverandører opmærksomme på, at de kan byde ind. Det, at Shared nu forestår udbuddene, lægger en dæmper på de mest frembrusende, lokale lobbyister – og giver

faktisk en mere fair konkurrence for alle i lokalsamfundet.

### Viden og erfaring på tværs

For selskabet viste den økonomiske stordriftsfordel sig i perioden 1. januar frem til 31. juli 2018 som en realiseret besparelse på næsten 900.000 kroner og et realiseret afkast på 323 %. Vigtigt – men ikke det vigtigste for Morsø Forsyning.

– At vi som en lille forsyning får viden og sparring gennem samarbejdet i Shared betyder, at vi ikke skal sidde og overvåge eller overveje, om der er nye udbudsregler. Vi kan altid ringe og få juridisk rådgivning eller anden sparring.

*”Vi kan altid ringe og få juridisk rådgivning eller anden sparring”*

uden først at bruge oceaner af tid på at forklare vores situation. Desuden er sparringen og erfaringsudvekslingen forsyningerne imellem rigtigt meget værd. Og her ville det da være dejligt, hvis vi fik flere med fra det nordjyske område.

### Sund fornuft

På driftssiden ser Morsø Forsyning det desuden som et stort plus, at man gennem Shared får ny viden om produkter og dermed også på dette område sparer overvågning.

– Afstanden mellem forsyningerne i Shared kræver naturligvis tilpasning

*”Investeringen af tid og kræfter er det hele værd”*

i forhold til fx udbud, ligesom vi skal bruge kræfter på at prioritere nye arbejdsrutiner og at lære et nyt netværk og nye kolleger at kende. Af og til bliver vi også spurgt, om vi ikke er nervøse for at blive slugt af Aarhus Vand. Det er vi ikke. Den enkelte forsyning til- og fravælger selv, hvilke ydelser de ønsker at være en del af – og kan jo i sidste instans vælge at forlade samarbejdet. Som netop er et samarbejde. Det er sund fornuft. Og investerer du de kræfter, der skal til, opvejer gevinsten det til fulde, slutter Vivian S. Søndergaard.